

## CHARGÉ D'AFFAIRES INNOVATIONS – CDI – H/F

Chez Sam Outillage, la stratégie 5I - Innovation, International, Internet, Individu et Industrie - guide notre vision et notre engagement envers l'excellence commerciale. Notre entreprise s'efforce non seulement d'innover constamment dans nos produits et services, mais aussi de développer des relations solides avec nos clients et partenaires à l'échelle nationale et internationale. En tant que collaborateur chez Sam Outillage, vous serez immergé dans un environnement dynamique où votre expertise commerciale sera constamment mise à l'épreuve et valorisée.

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous aurez pour mission de réaliser le pilotage et le suivi des affaires sur les solutions innovantes telles que SAM'URAI® et DYNASAM® chez les clients utilisateurs « majors » (produits, équipements, installations, prestations, solutions). Vous êtes le lien entre le client utilisateur, le client distributeur et les différents départements de l'entreprise par la prise en charge des aspects commerciaux et techniques. Vous êtes également apporteur d'affaires auprès des distributeurs partenaires.



Pour atteindre vos objectifs, vous devrez mener à bien plusieurs missions :

- Analyser les besoins du client (audit qualité)
- Prospecter de nouveaux clients utilisateurs en termes de faisabilité et rentabilité et sur les gammes de produits identifiés.
- Fidéliser les clients existants sur le territoire national.
- Négocier avec les clients.
- Suivre et coordonner les opérations (audit / offre commerciale / transformation de l'affaire)
- Coordonner les études techniques et les études de prix.
- Former les clients.



Issu(e) d'une formation de bac+3 minimum en école de commerce ou formation commerciale, vous disposez d'une première expérience réussie dans la vente de produits techniques. Vous vous distinguez par vos compétences commerciales qui vous permettent de vendre les produits du groupe SAM et d'être à l'aise pour dialoguer avec des interlocuteurs multiples.

Doté(e) d'un excellent relationnel et d'une grande intelligence de situation, vous avez une appétence pour les produits techniques et vous aimez vous former régulièrement.

Le salaire est à négocier selon l'expérience.

SAM OUTILLAGE vous offre des conditions de travail de qualité (voiture de fonction, un support marketing et technique efficace, une rémunération motivante, ordinateur, smartphone) ainsi qu'un cadre de travail agréable avec la mise en place d'événements collectifs pour nos collaborateurs (ateliers prévention santé, don de sang, événement sportif, ...)

Dans le cadre de sa politique RSE, le Groupe SAM OUTILLAGE étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.

**Si vous êtes prêt(e) à relever de nouveaux défis au sein d'une entreprise dynamique à taille humaine, n'hésitez plus et rejoignez notre équipe commerciale dès maintenant !**

Pour postuler ou transmettre une candidature, merci d'envoyer un cv sur [drh@sam.eu](mailto:drh@sam.eu) ou appeler notre service RH au 04.77.92.13.43